“DE STARTUP A SCALEUP”

Identifica las palancas de crecimiento de tu startup y ponte en marcha

Pilares legales del escalado
Ignasi Costas y Judith Saladrigas

- Cómo nos organizamos: el pacto de socios
- Claves para la negociación con inversores privados y capital riesgo
- Herramientas para la atracción y retención de talento

Plan de Crecimiento
Aleix Valls

- Identificación de las palancas de crecimiento,
- Cómo escalar las ventas
- Instrumentos para financiar el crecimiento
- Cómo llegar a nuevos mercados y segmentos.

Gestión de Proyectos
Beesy

- Gestión de Proyectos: Scrum y Tableros Kanban
- Gestión de equipos: Mentalidad Agile, Management

Talleres de trabajo
+
Trabajo In Company

¡Plazas limitadas a 8 startups!

Inscripción www.cein.es

Programa financiado por

Gobierno de Navarra / Nafarroako Gobernua

“DE STARTUP A SCALEUP”

Identifica las palancas de crecimiento de tu startup y ponte en marcha

S45 | S46 | S47 | S48 | S49 | S50 | S51 | S52

Pilares legales del escalado

Ignasi Costas y Judith Saladrigas

3 Nov | **17 Nov** | **25 Nov**

- Cómo nos organizamos: el pacto de socios
- Claves para la negociación con inversores privados y capital riesgo
- Herramientas para la atracción y retención de talento

Trabajo In Company para empresas que trabajen el plan de crecimiento. 3h de la mano de Ignasi Costas y Judith Saladrigas del 3 noviembre al 23 de diciembre 2020.

Plan de Crecimiento

Aleix Valls

10 Nov

- Identificación de las palancas de crecimiento,
- Cómo escalar las ventas
- Instrumentos para financiar el crecimiento
- Cómo llegar a nuevos mercados y segmentos.

Trabajo in Company con Aleix Valls para identificación de palancas de crecimiento y desarrollo del plan de escalado. 10h del 18 noviembre al 18 diciembre 2020.

Gestión de Proyectos

Beesy

- Gestión de Proyectos: Scrum y Tableros Kanban
- Gestión de equipos: Mentalidad Agile, Management

1 Dic

Trabajo in Company para implementación de metodologías seleccionadas por la empresa. 10h del 2 diciembre a 31 diciembre 2020

“DE STARTUP A SCALEUP”

Identifica las palancas de crecimiento de tu startup y ponte en marcha

Pilares legales para abordar el plan de escalado.

De la mano de uno de los principales bufetes de abogados especializados en Innovación y Emprendimiento, DWF-RCD, se conocerán los pilares imprescindibles para el establecimiento de unas sólidas bases para afrontar el escalado de la startup.

Cómo nos organizamos: el pacto de socios

- Gestión y administración.
- Vinculación de los socios.
- Protección de la tecnología.
- Transmisión de las participaciones.
- Clausulas penales en caso de incumplimiento de las obligaciones.
- Normas en supuesto de resolución de conflictos.

Claves para la negociación con inversores privados y capital riesgo

- Acuerdo de confidencialidad.
- Carta de intenciones.
- Due diligence.
- Estructuración de la inversión.
- Contrato de inversión.
- Régimen de manifestaciones y garantías.

Herramientas para la atracción y retención de talento

- Tipo de plan: stock options / phantom shares.
- Perfil de los beneficiarios.
- Condiciones de acceso, ejercicio y pérdida.
- Vesting y aceleración.
- Obligaciones personales accesorias al otorgamiento de derechos eventos de liquidez.

Miembro fundador de RCD, siendo ahora socio codirector de DWF-RCD. También es el socio responsable de Relaciones Internacionales y del Área de Innovación y Emprendimiento, que engloba las prácticas de iniciativa emprendedora, venture capital, corporate venturing y spin-offs académicas.
https://www.linkedin.com/in/ignasi-costas/

Socia DWF-RCD, con extensa experiencia prestando asesoramiento jurídico- estratégico y formación especializada a los principales actores, públicos y privados, del ecosistema de innovación y emprendimiento. https://www.linkedin.com/in/judith-saladrigas-coll-b8200344/

“DE STARTUP A SCALEUP”

Identifica las palancas de crecimiento de tu startup y ponte en marcha

Define tu plan de escalado

Con Aleix Valls, CEO y confundador de Liquid Co.Aleix Valls, se identificarán las principales palancas de crecimiento y se elaborará un plan de escalado adecuado a cada startup.

Aspectos fundamentales del escalado

- Ventas: ¿ Como escalar las ventas?
- Financiación: Instrumentos para financiar el crecimiento
- Mercados y expansión: Como llegar a nuevos mercados y segmentos

Identificación de palancas del crecimiento

Trabajo In Company

- Situación actual (AS-IS)
- Palancas de crecimiento 360º:
- Mercado, productos, alianzas, financiación, talento…
- Situación objetivo (TO-BE)

Elaboración del plan de escalado

Trabajo In Company

- Aleix Valls dará soporte a las startup en la elaboración del plan de crecimiento y los ‘tensionara’ para garantizar el máximo alineamiento de los equipos.
- Es importante que la elaboración del plan deba ser un ejercicio realizado por los propis fundadores de las startups.

CEO y Co-fundador de la consultora Liquid y senior advisor para negocios digitales y transformación digital para compañías como Zurich, Colonial, Roca & Junyent, World Economic Forum, y ocupó el cargo de director general de la Mobile World Capital Barcelona (MWCB) durante dos años. https://www.linkedin.com/in/aleixvalls/

“DE STARTUP A SCALEUP”

Identifica las palancas de crecimiento de tu startup y ponte en marcha

Gestión de Proyectos

De la mano de los profesionales de Beesy conoceremos metodologías y herramientas que permitirán implementar una visión ágil de la estrategia y gestión de la empresa. Herramientas como Mentalidad Agile, Management 3.0 para la gestión de equipos o Scrum y Tableros Kanban para la gestión de proyectos.

Herramientas para la gestión empresarial ágil en la fase de escalado

- Gestión de Proyectos: un marco ágil de trabajo, que les permitirá adaptarse mejor a los cambios y gestionar el día a día tomando las mejores decisiones de forma más rápida. Metodología Scrum y Tableros Kanban
- Gestión de equipos: técnicas y herramientas para fomentar la cocreación, la responsabilidad y la mejora continua. Un nuevo modelo de liderazgo basado en Mentalidad Agile, Management 3.0

Implantación de metodologías In Company

Trabajo In Company

Implementación de metodologías seleccionadas por la empresa. 10h del 2 diciembre a 31 diciembre 2020

Empresa de servicios que cuenta con profesionales experimentados en la gestión de organizaciones. Especialistas en Dirección Integrada de Proyectos, Project Management Professional, PMP, PMI Agile Certified Practitioner, Agile Teams, Nuevos mercados, Agile strategy …

https://www.linkedin.com/company/beesy/