



PROGRAMA FORMATIVO

StartUp Leaders

by CEIN

III EDICIÓN

RESUMEN

OBJETIVO DEL PROGRAMA

Capacitación de talento tanto para la creación, como para la gestión de startups en fase de crecimiento y proyectos innovadores.

¿A QUIÉN VA DIRIGIDO?

El público al que va dirigido el programa son profesionales que tienen equipos a su cargo con interés por el emprendimiento y capacidad de liderazgo, que en un futuro puedan crear o liderar un proyecto.

CONTENIDO

El programa se divide en las siguientes módulos:

1. Ecosistema

- Descubrir el ecosistema navarro de innovación y sus diferentes agentes.

2. Startup 101

- Comprender la diferencia entre la dinámica de una empresa y una startup.
- Peculiaridades de los negocios de alto crecimiento.

3. Personas

- Gestión de la contratación. Definición de estrategias, tácticas y procesos para atraer, seleccionar y retener al talento clave.
- Creación de cultura empresarial como palanca de crecimiento.
- Buenas y malas prácticas de gestión de talento.

4. Modelo de negocio toma decisiones

- Diseño de estrategias de acción en el contexto startup.
- Indicadores y KPIs para la toma de decisiones.

5. Ventas

- Segmentación y adquisición de clientes en etapas tempranas.
- Estrategias de negociación y cierre de ventas.
- Medición de la satisfacción del cliente, seguimiento postventa y upselling.

6. Producto & Go to market

- Conceptos básicos de gestión de producto.
- Testeo y pruebas de concepto en entornos reales.

7. IA

- Antecedentes y funcionamiento interno de la IA Generativa.
- Usos actuales posibles de la IA Generativa en el día a día de las startups.
- Integración de la IA en los procesos empresariales.

8. Financiación privada

- Fundamentos de la financiación alternativa.
- Funcionamiento interno del Venture Capital.
- Cuándo y por qué acceder a este tipo de financiación.

9. Financiación pública

- Mapeo de oportunidades de financiación pública: Ayudas y subvenciones en Navarra; nacionales como ENISA, Neotec, CDTI, ICO; y europeos como Horizon Europe, EIC Accelerator.
- Presentación de SODENA y sus mecanismos de financiación.

10. CEO Talk

- Experiencia en el escalado de una startup desde la definición de la idea, crecimiento hasta +200 empleados y su posterior venta a una multinacional.

ESTRUCTURA

El programa tendrá lugar **entre los meses de marzo y junio de 2026** y cuenta con:



SESIONES FORMACIÓN

Sesiones presenciales en las que se impartirán conceptos de emprendimiento en temáticas como liderazgo, gestión de personas en startups, tecnología, estrategia, marketing & ventas y gestión financiera.

CEO TALKS

Conversaciones informales y privadas con CEOs de startups referentes para conocer la realidad de la gestión del día a día.

CALENDARIO

Las **clases** se impartirán los **jueves** de **16h a 19h** en las instalaciones de **CEIN** durante 4 meses, de **marzo a junio**.

- INICIO PROGRAMA: **26 MARZO**
- CIERRE PROGRAMA: **11 JUNIO**

Marzo						
L	M	M	J	V	S	D
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

Abril						
L	M	M	J	V	S	D
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30		

Mayo						
L	M	M	J	V	S	D
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

Junio						
L	M	M	J	V	S	D
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					